



Directeur de zone

Commission de courtage en aout

CHF 101'982.-

Bureau Zurich
Cadre direct: Cyrill Lanz

Entretien avec Mido Kader

Mido Kader a commencé en avril 2008 comme stagiaire chez Betterhomes Suisse. Depuis le printemps 2010, il travaille comme directeur de zone. En outre, il est actuellement en train de mettre en place une structure à Vienne et recueille ainsi ses premières expériences à l'étranger. Bref portrait d'une carrière vertigineuse.

❖ Qu'est-ce qui t'a donné au départ l'idée de devenir conseiller en immobilier?

Je travaillais déjà avec succès comme cadre dans le domaine de la communication, faisais rapidement carrière dans ce secteur également et gagnais bien ma vie. Malgré cela, je ressentais une insatisfaction intérieure, car je ne trouvais pas de sens à mon travail de l'époque. J'aspirais

à me développer, cherchais de nouvelles perspectives et avais envie de changer de secteur d'activité. Par hasard, je suis alors tombé sur Google sur une annonce de Betterhomes, qui cherchait de nouveaux stagiaires venant d'autres contextes.

Qu'est-ce qui te plaît particulièrement chez nous?

L'activité chez Betterhomes apporte beaucoup de satisfaction tous les jours, c'est comme si l'on se consacrait à une mission spéciale qui vous confère de la stabilité et a un sens : l'entremise immobilière est une activité très variée, et nous garantissons à nos clients le meilleur service de courtage sur la marché. Dans le travail de gestion quotidien, grâce au plan de carrière astucieux, c'est très gratifiant

de pouvoir mettre en place ses propres équipes de conseillers et des lignes de direction couronnées de succès. J'apprécie surtout le fait que dans la distribution de Betterhomes, la performance personnelle et l'ardeur à la tâche sont pleinement récompensées.

Que trouves-tu passionnant dans ta fonction de cadre supérieur, qu'est-ce qui te motive?

C'est bien sûr très satisfaisant de voir confirmer son talent de vendeur et de pouvoir le transmettre avec enthousiasme aux conseillers et aux cadres. Pour moi, dès mes débuts comme stagiaire, il était clair que je voulais gravir aussi rapidement que possible l'échelle de carrière de Betterhomes. A présent, comme directeur de zone et membre de la direction générale, je suis en quelque sorte arrivé dans la « Ligue des champions » : ma tâche consiste à veiller à ce que nous ayons en Suisse la meilleure équipe de distribution et devenions ainsi le numéro un sur le marché!

Quelles chances supplémentaires attends-tu de ta première activité à l'étranger?

C'est vraiment incroyable comment on peut grandir conjointement avec

l'entreprise ! Betterhomes entend à présent croître à l'échelle européenne, et je veux bien entendu suivre le rythme. A Vienne, j'ai la possibilité de faire de premières expériences à l'étranger et d'apporter la preuve de mon talent à l'étranger également, afin d'être prêt pour la future expansion en Allemagne qui aura lieu en été 2012. Pour moi, ce serait un grand honneur de pouvoir développer la distribution en Allemagne pour Betterhomes.

Quels effets positifs le changement professionnel a-t-il eu sur ta vie?

Je pense que mon activité de dirigeant des dernières années, à travers tous les niveaux de direction, a été très propice à mon développement personnel. J'ai encore mieux pris conscience de mes forces – mais aussi de mes faiblesses – et sais à présent exactement de quoi je suis capable et ce que je veux.

Comment et où trouves-tu la détente en contrepois de ton travail?

Je me ressource dans ma salle de mise en forme, en voyage ou pendant mes loisirs avec de bons amis, des collègues et ma fille.

Quels sont tes prochains objectifs de carrière et/ou de revenus?

Lors de la dernière interview (en janvier 2010), j'avais affirmé que je voulais atteindre un million de revenus au cours des deux années suivantes (j'avais un bon modèle sous les yeux !). A l'époque, ces propos ont provoqué quelques sourires. Eh bien, ce sera chose faite en 2011 !

Pour l'avenir, en ma fonction de directeur de zone, je voudrais faire de l'entreprise le numéro un du marché suisse – et la distribution joue pour cela un rôle majeur. Il m'importe donc que nous développions ici une équipe de direction forte, avec une large base, à tous les niveaux hiérarchiques et dans toutes les régions. Après cela, cela me tenterait beaucoup de pouvoir contribuer à l'expansion européenne de Betterhomes en qualité de responsable de la distribution. Le marché et le potentiel qu'il nous ouvre sont encore immenses!

Tes paroles de conclusion?

Betterhomes numéro un!

Interview: Cyrill Lanz



Mido Kader met les gaz: chez lui dans sa salle de mise en forme, ou sur les routes avec sa Bentley. Avec son dynamisme, il atteint sans peine les objectifs qu'il se fixe. Il a également été le premier à se qualifier pour le VIP Club Beach.

